

UP 長崎 島原 7 特別編 2019

Line up

1面 UPP長崎・島原オフィス社内研修のご紹介

2-3面 コスト削減のご案内

4面 日本政策金融公庫とこくきん一日公庫について

弥生会計「スマート取引取込」導入体験セミナーを実施致しました。

UPP 長崎・島原オフィス社内研修のご紹介

ここでは6月に弊社が行った社員研修を二つ、ご紹介します。
業種に関係なく、どの会社であっても役立つ内容です。

長崎オフィス 所長
内田 佳伯

1 アンガーマネジメント研修

6月3日、弊社長崎・島原オフィスの全社員を対象に、アンガーマネジメント研修を行いました。講師は、アンガーマネジメントファシリテーターの高橋佳子先生です。

アンガーマネジメントとは、怒らなくすることではなく、感情的にならずに上手に怒る（叱る）ためにセルフコントロールを身に付けるための研修です。これができないと、人間関係が悪くなって退職を誘発したり、パワハラ問題を引き起こす危険もあります。



研修では、不必要に怒らないために怒りの感情の背景にあるものを考えたり、感情の爆発をやり過ぎて冷静になるための数秒間を稼ぐためのテクニックなどを教えて頂きました。特に、「怒り」の正体について、相手に対して「こうあるべきだ」という自分の思い込みを押し付けた結果であり、自分と相手が違う考え方であることを受け入れれば不必要に怒らないで済む、という話は印象的でした。

2 管理者向け新人教育研修

6月10日、弊社長崎・島原オフィスの役職者を対象に、「いまどきの新入社員の教育方法」をテーマに研修を行いました。講師は、キャリアコンサルタントの永田あかね先生です。この研修は、長崎市の男女共同参画推進センター（アマランス）様に依頼をして、講師を派遣して頂きました。

若い方が入社してジェネレーションギャップに戸惑うケースは多いと思いますが、組織を継続するためには若い人を受け入れていくことが不可欠ですので、対応しなければなりません。



研修では、いわゆる「ゆとり世代」「さとり世代」の特徴を長所と短所の両面から解説して頂き、どのような対応をすればよいかを教えて頂きました。その上で、世代間の違いは昔から繰り返されてきたこと、違うことが問題ではなく違いを理解しようとしなくて問題である、と仰いました。

どちらの研修でも「自分と相手の考え方の違いを受け入れることが大事」という部分が共通している点が面白いですね。相手を理解しよう、受け入れようとする姿勢が、仕事に限らず、人生において共通する大事なことなのだと思います。

これらの研修にご興味がおありでしたら、講師の方をご紹介いたしますので、弊社担当者にご依頼ください。

コスト削減のご案内（電気料金）

株式会社内田会計事務所
総務部 総務課

古賀 寛

契約を切り替えるだけで、電気代が安くなるのはご存知でしょうか？
下の表は弊社での切り替え実績です。同じ電力を使っても、切り替えるだけで自動的に安くなります。順次ご案内させていただきます。

興味をお持ち頂いた方は、弊社担当者または総務古賀までお問い合わせください。

<ご紹介先>

社名 株式会社 アイ・グリッド・ソリューションズ
本社所在地 〒102-0083 東京都千代田区麹町三丁目7番地4 秩父屋ビル3階
TEL 03-3230-1280 FAX 03-3230-1281
資本金 245百万円
従業員 80名
設立 2004年2月
事業所 北海道支店 / 中部支店 / 北陸支店 / 関西支店 / 九州支店
主要株主 関西電力株式会社・伊藤忠商事株式会社
伊藤忠テクノロジーベンチャーズ株式会社
三井住友海上火災保険会社・株式会社環境エネルギー投資



担当：古賀

<弊社導入実績>

No.	ご紹介案件名	契約内容	施設数	導入前年間電気代	導入後年間電気料金	削減金額	削減率
1	株式会社〇〇様	高圧	4	¥15,124,897	¥12,703,417	¥-2,421,480	16.01%
2	株式会社〇〇様	低圧	11	¥4,667,910	¥4,058,378	¥-609,532	13.06%
3	株式会社〇〇様	高圧	1	¥4,705,700	¥4,026,788	¥-678,912	14.43%
4	株式会社〇〇様	高圧	1	¥11,874,327	¥10,905,072	¥-969,255	8.16%
5	〇〇メディカル株式会社様	高圧	1	¥5,058,713	¥3,860,662	¥-1,198,051	23.68%
6	〇〇メディカル株式会社様	低圧	11	¥7,332,780	¥6,361,786	¥-970,994	13.24%
7	〇〇会様	高圧	1	¥4,394,950	¥3,516,379	¥-878,571	19.99%
8	〇〇会様	低圧	2	¥1,380,306	¥1,147,616	¥-232,691	16.86%
9	株式会社〇〇様	高圧	1	¥2,768,916	¥2,326,714	¥-442,201	15.97%
10	医療法人〇〇様	高圧	1	¥2,494,259	¥1,891,072	¥-603,187	24.18%
11	株式会社〇〇様	高圧	1	¥19,039,305	¥16,934,209	¥-2,105,096	11.06%
12	有限会社〇〇様	低圧	1	¥584,553	¥485,179	¥-99,374	17.00%
13	〇〇様	低圧	1	¥508,228	¥437,076	¥-71,152	14.00%
14	〇〇様	低圧	1	¥430,844	¥378,319	¥-52,525	12.19%
15	医療法人〇〇会様	高圧	1	¥9,195,988	¥7,783,036	¥-1,412,952	15.36%
16	株式会社〇〇様	低圧	1	¥766,899	¥644,196	¥-122,704	16.00%
17	〇〇整形外科クリニック様	低圧	1	¥480,398	¥417,946	¥-62,452	13.00%
18	〇〇整形外科様	低圧	1	¥836,846	¥772,342	¥-64,504	7.71%
19	有限会社〇〇様	高圧	1	¥3,068,014	¥2,573,028	¥-494,986	16.13%
20	株式会社〇〇様	低圧	5	¥2,285,957	¥2,047,603	¥-238,354	10.43%
21	株式会社〇〇様	高圧	1	¥5,909,436	¥4,803,968	¥-1,105,468	18.71%
22	株式会社〇〇様	高圧	1	¥8,995,379	¥8,454,769	¥-540,610	6.01%
23	〇〇様	低圧	1	¥1,381,724	¥1,295,499	¥-86,224	6.24%
24	〇〇工務店様	低圧	1	¥255,331	¥224,691	¥-30,640	12.00%
25	〇〇歯科クリニック様	低圧	1	¥350,180	¥287,147	¥-63,032	18.00%
26	〇〇歯科様	低圧	1	¥317,912	¥267,046	¥-50,866	16.00%
27	株式会社〇〇システム様	高圧	1	¥6,333,403	¥5,684,683	¥-648,720	10.20%
28	有限会社〇〇様	低圧	1	¥774,682	¥666,226	¥-108,455	14.00%
合計			56	¥121,317,836	¥104,954,848	¥-16,362,988	14.27%

電力会社切り替え 安心の3ポイント

Point 1 **切り替え費用0円！**

電力会社の切り替え手続きに費用はかかりません。

Point 2 **電気の品質は今まで通り！**

電気の品質や信頼性は従来通り安心です。

Point 3 **電気の供給も今まで通り！**

電力は国が様々なセーフティネットを法律で定めています。

新しい電力会社を選んでも、停電が起こりやすくなったりすることはありません。

とても簡単！ 申込から供給開始まで

1

まずは12か月分の請求書と請求明細のコピーを準備

例：東京電力の場合

電気料金請求書 (Electric bills) 毎度ご利用いただきありがとうございます。平成 00 年 00 月 00 日

電気料金等内訳書

項目	単価	数量	金額
基本料金	0.0000	0.0000	0.0000
電灯料金	0.0000	0.0000	0.0000
電力料金	0.0000	0.0000	0.0000
その他	0.0000	0.0000	0.0000
合計			

電気料金請求書 (Electric bills) 毎度ご利用いただきありがとうございます。平成 00 年 00 月 00 日

電気料金等内訳書

項目	単価	数量	金額
基本料金	0.0000	0.0000	0.0000
電灯料金	0.0000	0.0000	0.0000
電力料金	0.0000	0.0000	0.0000
その他	0.0000	0.0000	0.0000
合計			

2

お見積りまで約1週間(低圧は簡単試算)

3

お申込書にご記入

電気供給申込書 (低圧)

☐ 貴社の電気供給約款、重要事項説明書の内容を十分に理解・確認し、同意の上、電気需給契約を申し込みます。

会社名	XXXX			
住所	〒			
部署				
ご担当者名		役職		
電話番号				
メールアドレス				

■拠点一覧		■需要場所情報			
No.	名称 ※見積り書記載	電圧区分	エリア (自動入力)	ご契約名義 (現在の請求書通りに 記載ください)	ご契約名義カナ
例		低圧	中部	株式会社〇〇 B店	カブシキガイシャマルマル ビーテン

4

あとは供給開始日を待つだけ

高圧 2～3ヵ月

低圧 1～1か月半

日本政策金融公庫とこくきん一日公庫について

株式会社内田会計事務所
総務部 総務課

古賀 寛

日本政策金融公庫は、国が100%出資している政府系の金融機関の一つです。

日本政策金融公庫の役割の中に「一般の金融機関が行う金融を補完すること」があります。

リスクが高い融資・赤字先に対しては、民間金融機関は消極的ですが日本政策金融公庫は積極的に融資を行っています。

民間の金融機関よりハードルはずっと低く、融資を受けられる可能性が高いのが日本政策金融公庫と言えます。

金利についても、固定金利で長期の融資が受けられる為、事業計画を立てやすく負担を抑えながら返済が出来るのが特徴です。

事業や制度によって利率は異なりますが、全体として低い金利で融資を受ける事が可能になります。

日本政策金融公庫と連携し、中小企業の手助け

をする事は、アップパートナーズにとっても重要な役割になります。

アップパートナーズでは、毎年2回日本政策金融公庫の担当者を招き、「こくきん一日公庫」と称して融資の相談会を実施しています。実績は下記の通りです。

今回（令和元年6月18日）

相談件数 1件 申込金額3,000千円

平成30年11月

相談件数 5件 申込金額57,000千円

平成30年6月

相談件数 2件 申込金額18,000千円

平成29年11月

相談件数 4件 申込金額41,000千円

※今後も継続して、お客様の資金調達のサポートを図っていきます。

弥生会計「スマート取引取込」導入体験セミナーを実施致しました。

6月18日（火）、弥生株式会社主催で「スマート取引取込」導入体験セミナーを弊社セミナールームで実施致しました。

あいにくの雨でしたが、8名の方に参加頂きました。

スマート取引取込とは、弥生会計の効率化の機能で、銀行明細（ネットバンキング）・レシート・エクセルの現金出納帳をクラウドに取り込み、自動で弥生会計にデータを入力してくれる機能です。

2014年7月にリリースして5年が経ち、精度も随分向上しました。

このスマート取引取込の活用により、仕訳入力作業時間の最大80%が削減可能になるとの事です。（あんしん保守サポートに加入されているユーザーが使用可能となります。）

長崎県内の銀行にも対応しておりますので、ご興味がおありの方は各担当までご連絡下さい。



株式会社内田会計事務所
総務部 IT支援課

新立 章人